



Werkstudent Sales & Partnermanagement

Jetzt bewerben

Deine Aufgaben

- Du unterstützt aktiv unsere Partner Manager und gestaltest so den Vertriebsprozess mit.
- Mit einer guten Portion Neugier recherchierst du potentielle Partner.
- Wenn du willst, darfst du die Erstsprache übernehmen und Termine vereinbaren.
- Das daily business im Vertrieb ist abwechslungsreich: mit administrativen Tätigkeiten unterstützt du die Kollegen und hältst ihnen den Rücken frei.
- Das A und O bei gutem Vertrieb ist die Pflege und Aktualisierung unserer Datenbank.

Deine Skills

- Kontaktfreude und Begeisterungsfähigkeit, das sind nur zwei deiner Stärken.
- Du bist fit in Deutsch und hast eine gute Ausdrucksweise.
- Durch deine guten Englischkenntnisse bist du auch auf internationalem Terrain fit.
- Du kannst ab sofort mit ca. 8 Stunden einsteigen und hast mindestens noch ein Jahr Zeit.

Dein Produkt und deine Kunden

- Mehr als 300.000 Menschen arbeiten weltweit mit den Produkten der CAS Software AG. Der Vertrieb agiert indirekt über zertifizierte Partner.
- Wir betreuen derzeit rund 200 Partnerunternehmen, davon ca. 60 im europäischen Ausland.



Interessiert?

Dann sende uns deine Unterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung an jobs@cas.de

Anja Horn, 0721/9638-660
CAS Software AG, CAS-Weg 1-5, 76131 Karlsruhe

Als führender Anbieter von CRM & xRM Software gestalten wir mit Customer Centricity innovative Lösungen für die Zukunft. Namhafte Kunden, vielfältige Branchenlösungen und ein hohes Investment in die Potentialentfaltung der Mitgestalter zeichnen uns aus. Das spiegelt sich in einer hohen Zufriedenheit wider.

Deine Vorteile bei uns



Flexible
Arbeitszeiten



Enge Betreuung
durch Paten



CAS Akademie



Faire Vergütung



Hohe
Übernahmechance



Obst und Getränke
kostenfrei



Fitnessangebote



Culinarium

Mach dir dein eigenes Bild unter
www.cas-mitgestalter.de